



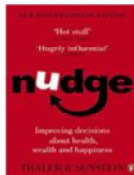
ความรู้สู่คนคลัง

Richard Thaler won nobel prize for economics sciences in 2017

นายริชาร์ด เทเลอร์ (Richard Thaler) ได้รับรางวัลโนเบลในสาขาวิชา

เศรษฐศาสตร์

Who?



Who is he?

Dr. Thaler is an American economist and the Professor of Behavioral Science and Economics at the University of Chicago Booth School of Business, U.S.A.

The official press release announcing that Thaler was the 2017 winner of the Nobel Memorial Prize in Economic Sciences stated that he "has incorporated psychologically realistic assumptions into analyses of economic decision-making. By exploring the consequences of limited rationality, social preferences, and lack of self-control, he has shown how these human traits systematically affect individual decisions as well as market outcomes"

Policy Application

- **Nudge** = Incentives to discourage smoking เช่น การใช้รูปภาพผลร้ายของการสูบบุหรี่ติดไว้ที่ซองบุหรี่เพื่อจูงใจให้คนเลิกสูบบุหรี่
- **Save More for Tomorrow** = automatic enrollment. Leaving the project becomes an alternative option เช่น ทากรัฐบาลต้องการส่งเสริมให้คนออมเงินสามารถสร้างกลไกหักเงินโดยอัตโนมัติเข้าสู่กองทุนการออมเพื่อวัยเกษียณ ซึ่งจะทำให้ประชาชนสามารถออมเงินได้มากกว่า แต่ยังให้ทางเลือกประชาชนที่จะสมัครใจออกจากกองทุน



What?



What is Behavioral Economics?

Economics that assumes humans are not rational which helps create policies that *encourage* good behaviors and *discourage* bad behaviors

อะไรคือเศรษฐศาสตร์พฤติกรรม? เศรษฐศาสตร์ที่ตั้งสมมติฐานว่า มนุษย์ไม่ได้ใช้เหตุผล (Rationality) ในการตัดสินใจเสมอไป ซึ่งรัฐจำเป็นต้องช่วยสร้างแรงจูงใจเป็นองค์ประกอบหนึ่งในการกำหนดในการกำหนดนโยบายเพื่อส่งเสริมพฤติกรรมที่พึงประสงค์ และจำกัดพฤติกรรมที่ไม่พึงประสงค์

What do we learn?

Vocabulary

1. incorporate = นำมาใช้
2. Encourage = ส่งเสริม
3. Discourage = ไม่ส่งเสริม
4. Nudge = ดุน หรือผลักให้ไปในทิศทางหนึ่ง
5. Opt-out = การเลือกออกจากโครงการ
6. Enrollment = การลงทะเบียน

